

Точний вибір

Прямі продажі Pioneer – індивідуальний підхід до кожного поля

Ігор Самойленко

Головна умова – мудрий керівник, що постійно навчається та відкритий до нових знань, друга умова – наявність надійної команди і третя – партнерське плече. В усякому разі це справедливо для ФГ «Клепки». А віднедавна запропонований компанією Corteva Agriscience метод прямих продажів продукції бренду Pioneer зробив партнерство ще вигіднішим.

Від сівозміни агрономічної – до економічної

Олексій Хоменко – аграрій доволі незвичний. Давно не дивина, що серед керівників, а особливо власників агробізнесу останнього десятиліття чимало представників не аграрних професій – педагогів, військових, юристів, навіть лікарів. Так ось. Хоменко – юрист, більше того – колишній міжрайонний прокурор. І має у своїй команді чотирьох однодумців з попередньої роботи, такий собі прокурорський десант в агробізнесі. Усього в обробітку 6400 га, розділених на три господарства. Розташовані вони у п'яти сільських районах двох сусідніх районів, лише 500 га віддалені від інших на 300 км, решта всі – поруч. Фер-



Харківщина – схід України, якщо точніше – північний схід, а Куп'янський район – це схід самої Харківщини. Одне слово, не найкраще місце для землеробства. Основними культурами сівозміни є пшениця озима і соняшник, інші якщо й трапляються, то як екзотичні, без економічного підґрунтя. Отже, насичена сівозміна – ще один негативний чинник для агробізнесу. Бути успішним за цих обставин доволі складно.

мерське господарство «Клепки» порядкує на 80% цих земель – на 4 тис. га. – Лише на 500 га опади трапляються більш-менш відчутно, решта наших площ потерпає від посухи, – розповідає Олексій Хоменко – Коли я прийшов у господарство (2014 рік), у сівозміні було багато культур: пшениця озима та яра, м'яка і тверда (ми мали власну переробку, виробництво макаронних виробів), ячмінь ярий, горох, гречка, кукурудза і, звісно ж, соняшник. Горох тоді займав 600–800 га, і завдяки такому попереднику було легко стартувати із сівою озимини. Та з часом

ціни впали, клімат посуворішав, а опадів для цих культур стало просто нищівно мало. Цього року ми від гороху змушені відмовитися повністю. Загалом ми ці культури вирощували заради сівозміни, скорочення хімії, адже монокультура спричиняє накопичення хвороб і шкідників. Однак ми змушені були переглянути цей набір з огляду на економіку, повну відсутність зацікавлення державою. І сьогодні зупинилися на чотирьох культурах – соняшник, пшениця озима, ячмінь ярий і кукурудза. Якщо конкретніше, то ячменю – 1200 га, соняшнику – 2200 га, кукурудза торік займала 800 га,

нині – значно менше, решта – понад 2000 га – пшениця озима.

– Яка частка селекції Pioneer?

– Останні два роки майже весь соняшник ТМ Pioneer (близько 95%). Цього року кукурудза теж стовідсотково буде Pioneer. Адже цього сезону ми отримали хорошу цінову пропозицію на насіння ТМ Pioneer, тож спробуємо два гібрида кукурудзи – ПР39Б76 і П8816.

Соняшник буде представлений вже не раз перевіреним «товаришем» – ПР64Ф66, ми щороку його купуємо, і ніколи він не підводив. Високоврожайний, причому – стабільний, посухостійкий, стійкий до основних захворювань. Також вирішили спробувати високоолеїновий гібрид П64ГЕ118 і гібрид з технологією ExpressSun – П64ЛЕ25. Останній випробували торік, технологія і гібрид сподобалися – чисте поле, простота роботи й чудовий результат щодо контролю бур'янів. Особливо нам дошкуляє такий бур'ян, як нетреба звичайна. Що ж до вовчка, то досі нас Бог оберігав... І селекція, звісно. Сівбу ми вже почали, 500 га засіяли, однак холодно – вирішили перечекати.

– Нинішня весна дається взнаки?

– Звісно. В аграріїв останнім часом щороку якісь погодні сюрпризи. Ось і цього року мерзлоталого ґрунту не було, тому не вдавалися до звичного підживлення – винаймали «Росу». Ячмінь сяяв в холодну землю, сходи щойно проклонилися. На глибині 5 см вологи вже нема, нещодавно пройшов перший дощ, змочив посівний горизонт, але холодно. І для ґрунтового гербіциду теж погані умови – нема сенсу вносити, і для сівби кепсько. Тому й спинилися.

Прямі продажі – одні переваги

Активна співпраця із селекцією ТМ Pioneer у компанії почалася близько 4-х років тому. Спочатку в регіоні активно взаємодіяли з іншими насінневими фірмами.

– Подивилися на кілька гібридів ТМ Pioneer на наших ділянках, потім на невеликих площах у полі – сподобалися, – згадує Олексій Хоменко. Почали співпрацювати. Мені імпонує, що в представництві Pioneer гарні фахівці, зокрема Сергій Попов і Владислав Мальований, які ніколи мене не підводили. Сергій Володимирович не лише рекомендує і продає нам насіння Pioneer, а й здійснює повний агрономічний супровід упродовж усього сезону. В нас три господарства, всі ми – юристи, агронома уже два роки немає: не трапився досвідчений фахівець, якому можна довіряти наші поля. Тому, якщо в компанії – виробників насіння чи ЗЗР є гарні фахівці, ми до них дослухаємося. Тоді хочеться з ними взаємодіяти, а не тільки купувати їхню продукцію. Нині, за прямих продажів Pioneer, відчуваємо самі лише переваги. Якщо я домовився з представником, то насіння точно буде – тої якості, кількості й саме того гібрида. Крім того, все відбувається дуже оперативно. Раніше не завжди так було, адже дистриб'ютор мав свої інтереси. Бувало, хтось завищував ціну й ти змушений дивитися на лінійку іншої компанії. Тепер усе інакше: асортимент, терміни доставки, агрономічний супровід. Приїжджають на поля, знають нашу структуру, ґрунти, спостерігають за станом посівів. Усе просто, зрозуміло й оперативно. До того ж цього року насіння Pioneer обійшлося дешевше, ніж минулого сезону, що також приємно.

– Втім, сівозміна доволі насичена двома культурами, стоїть проблема захисту. Препаратами від Corteva користуєтесь?

– Ми задоволені ефективністю Аканто плюс® і нещодавно спробували Квелекс™. Надійні і ефективні препарати, особливо нам сподобався гербіцид Квелекс™ – контролює широкий спектр бур'янів, має низьку норму використання. Ситуацію з хворобами та шкідниками контролюємо також і обробітком ґрунту: чергуємо оранку



з глибоким рихленням, іноді обходимося дискуванням. Усе залежить від культури. Вимірюємо ущільнення ґрунту й тоді ухвалюємо рішення.

– Прокурор у полі... Зізнайтеся, це ситуативний бізнес, спричинений обставинами, чи ваше покликання?

– Я говорив, що зі мною з прокуратури пішли четверо колег, які працюють керівниками певних підрозділів чи господарств. Ми разом починали цей бізнес, припускалися помилок і вчилися. Я їм довіряю, вони мене розуміють і підтримують, заглиблюємося у свою справу, читаємо, слухаємо інших. Ми вже повністю у цьому бізнесі. Я не змушую себе цим займатися. Коли людина змушує себе – нічого путнього не вийде. Якщо ж справа подобається, то людина знайде і потрібні знання, і шляхи розв'язання проблем. До того ж і я вирішив не на асфальті, а в селі, тому мені не складно спілкуватися з працівниками і розуміти й оцінювати їх роботу.



Сергій Попов

**Сергій Попов,
торговий агент з продажу насіння
ТМ Pioneer:**

– З господарством ФГ «Клепки» співпрацюємо вже четвертий рік. Куп'янський, як і Шевченківський та Балаклєвський райони, – складні для землеробства. Тут дуже сухо, дощів майже нема, різкі перепади денних і нічних температур, постійні стреси для рослин. Аграрій цього регіону весь час ризикує: що застосовувати, а з чим можна зачекати. Бо окупності не завжди вдається досягти. Тому в цій зоні домінують дві культури – пшениця озима й соняшник, трохи є кукурудзи та подекуди зустрічається ячмінь. ФГ «Клепки» на рівні району досить потужне господарство, з інтенсивними технологіями. За короткий період з приходом нового керівника тут усе змінилося на краще – ставка на ліпшу генетику,

сучасний захист, мінеральне живлення, високопродуктивну імпорتنу техніку, електронне картографування, елементи точного землеробства. І результат є – у цій складній зоні постійно вирощують близько 3 т/га соняшнику. У підборі сортів пшениці й технології її вирощування ФГ «Клепки» теж досягло успіхів. Також завдяки гібридам Pioneer і технології спробуємо вивести на інший рівень і кукурудзу. Не можу не відзначити ролі керівника господарства – Олексія Григоровича. На відміну від багатьох фермерів з агрономічною освітою, цей вдумливий юрист пробує нове, аналізує та всотує потрібні знання. Це дуже сильна риса для керівника. Що ж до переходу до прямих продажів, то і для мене, і для господарств це тільки плюс. До того ж великий. Адже ми уникаємо проміжної ланки і особисто комунікуємо з господарством, що додає впевненості в нашій співпраці. Я знаю всі бажання та запити клієнта і можу гарантувати, що він вчасно отримає якісний посівний матеріал. Раніше був доволі складний і тривалий механізм економічних розрахунків між компанією і дистрибутором, що нерідко гальмувало роботу. Нині цього нема. Терміни постачання, асортимент – усе чітко: сьогодні гроші – через чотири дні товар. Кінцевий споживач завжди у вигоді. І я свою роботу доводжу до логічного завершення: що перекоментував, те й посіяли, далі я залюбки супроводжую догляд цих

посівів. І гасло «Правильний продукт – з перших рук» – це не порожні слова, а індивідуальний підхід до кожного клієнта, кожної технології, кожного поля. Я аналізую ситуацію в господарстві та знаю, що не кожен гібрид підходить до цих умов. Із господарствами у нас чудові взаємини, ми добре знаємо один одного і права на похибку я не маю. Тому цілком відповідаю за свої рекомендації.

Господарство цього року буде сіяти два основні гібриди соняшнику: за класичною технологією – ПР64Ф66, середньоранній, стійкий до посухи і захворювань, який демонструє чудові результати в регіонах з несприятливими умовами, і П64ЛЕ25 – під ExpressSun-технологію. Це універсальний середньоранній гібрид, годиться для різних технологій обробки ґрунту й кліматичних умов, гідно переносить стресові ситуації. Він має потужну кореневу систему, що дає змогу протистояти кореневому поляганню. Характеризується високою стійкістю до нових рас несправжньої борошнистої роси, хвороб листя та кошика – білої гнилі, фомозу, фомопсису тощо. Має високі показники олійності, хороші показники самозапилення. Словом, це цікавий надійний гібрид, до того ж технологія зручна й ефективна. Водночас цікавимося й іншими гібридами. Пробували з непоганим успіхом у господарстві П63ЛЕ113 на пізніх строках сівби, наразі спробуємо, доки є актуальною тема – високоолеїновий гібрид П64ГЕ118. Гібрид середньостиглий, середньої висоти, корзинка формує велику кількість насіння з високим вмістом олеїнової кислоти, з доброю посухостійкістю та толерантністю до хвороб, високими показниками стабільності і якості врожаю. Це теж гарний і випробований гібрид саме для ризикованого землеробства. Однак сучасному господарнику завжди важливо на власні очі й на власних полях переконатися у таких здатностях нових гібридів. Причому – в полі, а не лише на ділянці. Почнемо зі 100 га. ☑



Більше на www.corteva.com.ua

™ * Торгові марки Dow AgroSciences, DuPont, Pioneer чи їх афілійованих структур або відповідних власників. © 2020 Corteva.